



Parque Científico de la Universidad de Valencia  
Sector B. Despachos 1.11  
C/ Catedrático Agustín Escardino, 9  
46980 - Paterna - Valencia  
Teléfono: 963 634 317  
Fax: 963 902 717



www.g2k.es



## SOLUCIÓN TECNOLÓGICA A LAS NECESIDADES DE SU NEGOCIO

Nuestros servicios su camino hacia los BENEFICIOS  
Una solución integral que le permite centrarse en su negocio.  
Un software adaptable como base de su crecimiento  
Información exacta, rápida y eficaz para toma de decisiones.



# INTEGRA - COMPARTE - AVANZA



**G2K ERP** es un sistema integral de gestión empresarial desarrollado por un equipo de profesionales con más de 20 años de experiencia y distribuido por un gran número de empresas informáticas. Nació de la idea de integrar dentro de una solución de software las experiencias positivas obtenidas por consultores, buscando como objetivo principal la **Obtención de Beneficios** de nuestros usuarios.

En la actualidad, convertido en uno de los principales ERP hechos en España, incorpora un gran número de funcionalidades que responden a las distintas necesidades dentro de la actividad empresarial.

Una gran solución que **gestiona toda su empresa**, completamente **adaptable a su negocio**, permitiéndole mantener lo que les hace diferentes, **potenciando su ventaja competitiva**.

Un experto equipo de consultores, con conocimientos de su negocio y de las nuevas tecnologías, se encarga de adaptar el software a sus necesidades evitando los elevados costes de desarrollar un producto totalmente, consiguiendo una solución personalizada y estable a un precio razonable, que sin duda le permitirá **superar a su competencia**.

Elija la **tranquilidad** de un software de **aprendizaje rápido y manejo sencillo**, que **optimizará sus recursos**, permitiéndole **centrarse en su negocio** y no en la herramienta.

Y sobre todo acierte con una **Plataforma fiable para crecer**.

# Tus beneficios serán mayores



porque tendrás siempre acceso a toda la información en el momento, porque el sistema te avisará on-line cuando no se cumplan los indicadores, y porque al saber con exactitud y mucho antes que tu competencia las necesidades de tus clientes, podrás tomar las decisiones correctas para ir siempre por delante.

## ¿ Qué no puedo permitirme ?

No saber si tengo que tomar una decisión importante porque mi sistema no me avisa.

No disponer de los datos para evaluar la rentabilidad real de mi negocio.

Sé que debo de hacer algo y no puedo obtener la información necesaria para saber qué.

Ud. puede realizar muchas operaciones con un cliente, pero si no tiene los valores reales de beneficios con él, ¿ cómo puede evaluar su rentabilidad ?. Le interesan mucho sus clientes, pero asegúrese que son rentables, quizás prefiera que éstos "no rentables" pasen a serlo, incluso en caso de no ser posible, que los tenga la competencia.

Sin duda cuanto más sepa de un cliente, más venderá. ¿ Está a su alcance el conocimiento de todos los miembros de su equipo, y en el momento qué lo necesita ?

Aún podríamos ir más lejos, ¿ por qué le eligen sus clientes ? y ¿cuáles son los motivos por los que los pierde?.

**I+D Solutions** es una empresa dedicada al desarrollo de soluciones integradas de gestión empresarial. Ofrece una amplia gama de aplicaciones para ayudar a las empresas a interconectar sus procesos de negocio con clientes, empleados, socios y proveedores.

Nuestras aplicaciones optimizan los procesos empresariales de principio a fin: gestión financiera, análisis, recursos humanos, proyectos, gestión de relaciones con clientes, fabricación, retail y comercio electrónico. Estas soluciones ofrecen la visión de negocio necesaria para ayudar a los clientes a tomar las mejores decisiones.

**1** Desarrollado bajo un entorno Windows ágil e intuitivo que favorece un manejo eficaz y ágil de la aplicación.

**2** Sistema de ayuda y preguntas más frecuentes, en formato html, con actualizaciones automáticas que permite tener siempre la información más actualizada.

**3** Control de usuarios a distintos niveles, definición por perfiles, restricción de áreas a usuarios, control de modificación de documentos, registro de entrada, gestión automática de claves rotativas, ...

**4** Multi-país, multi-divisa: permite comprar y vender en cualquier moneda y contabilizarlo en la que designemos como moneda contable.

**5** Motor de Base de Datos Firebird, cuatro arquitecturas de configuración, con escalabilidad hasta 32 Tb, con bases de datos reales de 1Tb y un millar de usuarios.

**6** Multi-empresa: varias empresas dentro del mismo sistema de gestión, con un asistente que le permitirá crear las empresas de una forma cómoda, rápida e intuitiva.

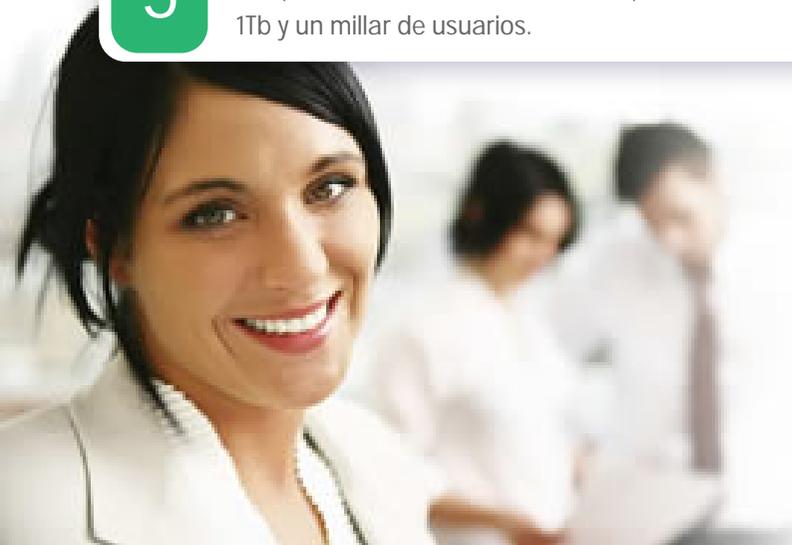
**7** Diseñador de informes avanzado que permite que los propios usuarios modifiquen y creen nuevos informes y listados.

**8** Multi-ejercicio, multi-canal, multi-serie: soporta varios canales contables para una misma empresa, pudiendo cada uno de ellos estar en una moneda diferente, permite series para compras y

**9** Multi-idioma, gestión de tantos idiomas como necesite, para poder enviar a los clientes los documentos en su idioma de origen de forma automática.

**10** Aplicación basada en la tecnología del "Dato Único", los datos se introducen una sola vez y están compartidos por todos los departamentos de la empresa.

**11** Adecuado a los requerimientos de la LOPD y a la ley de morosidad.



# GESTIÓN COMERCIAL

**G2K ERP** permite a la empresa tomar el control absoluto de clientes, proveedores, artículos y el conjunto de elementos asociados a ellos.

La comodidad y facilidad de uso, conjuntamente con una ayuda on-line continuamente actualizada, permite que emplee el tiempo justo en la introducción de los datos, obteniendo unos rápidos resultados y pudiéndose centrar en su negocio.

Circuito completo de ventas, oferta, proforma, pedido, albarán, factura y recibos, gestión automática de transformación de documentos, facturación por líneas o por documentos, facturaciones a origen.

Múltiples funcionalidades para facilitar la gestión de documentos, pedidos de compras desde ventas, replicación de documentos, traspaso de un documento a cualquier otro, incluso en distinta serie o canal, devoluciones, actualizaciones automáticas de precios, condiciones, monedas, ...

Múltiples series de documentos, con contadores independientes automáticos y manuales, listados y contabilización por series o centralizadas.

Consulta asistida de información complementaria desde la propia línea de documentos: origen y destino del documento, stocks por almacén, stocks por artículo, histórico de clientes del artículo, precios en las diferentes tarifas, ...

Gestión de proyectos a nivel de documentos y de líneas de documentos, entrelazado automáticamente con contabilidad analítica, facturaciones por proyectos.

Múltiples posibilidades de impresión, incluyendo la personalización o creación propia de formatos.

Gestión de riesgos de clientes y bancos.

Número de tarifas ilimitado, tanto para clientes como para proveedores, gestión de tarifas con IVA incluido, así como precios especiales para artículos, familias de artículos, clientes, clientes asociados a un perfil, grupos de clientes, etc...

Gestión de promociones directas e indirectas, regalos, ofertas, 2x1, ...

Gestión y parametrización de elementos auxiliares como idiomas, países, provincias, monedas, tipos de IVA, formas de pago, transportistas, rutas, ...

Gestión de transportistas y portes, listados de carga, carta de portes, costes de portes lineales, porcentuales, por rangos, por pesos, por importes, por bultos, ...

Gestión de incidencias y reclamaciones, permitiéndole tener en un solo click todas las incidencias y las acciones adoptadas para sus clientes, proveedores, acreedores o agentes.

Asistente de importación de artículos y tarifas desde hojas excel.

Completas estadísticas tipo ABC en ventas y compras, desde tres ópticas: clientes, productos o agentes comerciales, tratando la información de albaranes y facturas.

Envío de documentos por Internet en formato PDF.

# SOLUCIONES E-BUSINESS

CRM, CUADRO DE MANDOS, Inteligencia de negocios sobre Internet

Todo el sistema está ideado para el almacenamiento del máximo volumen de información, las herramientas de Business Intelligence son las que nos ayudarán a seleccionar y tratar todos estos datos y convertirlos en información útil para toma de decisiones.

El correcto tratamiento de sus datos le permitirá tomar las decisiones estratégicas que van a definir la calidad y efectividad de su negocio frente a su competencia.

Gestión de agenda por agente o grupo de agentes.

Gestión de rutas de visita, gastos, incidencias, depósitos.

Gestión de clientes potenciales, generación de ofertas, pedidos, ...

Gestión de documentación corporativa.

Cuadros de estado de la empresa, clientes, agentes, etc...

Herramienta de análisis plenamente configurable por el usuario.

Herramienta basada en las últimas tecnologías de Inteligencia de Negocios en Internet.

Retro-alimentación total con todo el sistema G2K-ERP

Plataforma I.N. conectada el G2K para la publicación de datos en Internet.

Generador de informes de última generación con opción de exportación en varios formatos de salida (xls, pdf, xml, html, ...), Gráficos.

Cuadro de mandos con semáforos y relojes, el usuario conoce de una forma rápida e intuitiva en que estado se encuentran los elementos de evaluación programados, pudiendo controlar desde características financieras como los niveles de endeudamiento o de riesgo, ... en logística como retrasos de fabricación o de entrega, en ventas como los índices de ventas, nuevos clientes, o cualquier otro elemento que el usuario necesite.

Portlets para publicación en web.

Gestión de Usuarios y Roles.

Programación de tareas automatizadas asignadas a cómodos botones para su ejecución.

Fácil implementación de completos listados e informes a través de herramientas visuales, evitando el uso de programación avanzada.

Acceso desde Internet en cualquier sitio y navegador. El usuario podrá acceder desde Internet a través de su usuario y contraseña y utilizando un canal seguro.



Gestión de múltiples almacenes, con configuración del stock de los almacenes parametrizable plenamente por el usuario.

Barreras de stock configurables por el usuario, que permiten generar bloqueos por artículos de stock y precios medios.

Inventariado aplicando stock relativo o absoluto, a precio coste o ponderado.

Gestión de mapas de ubicaciones de stock, configuración de los almacenes por calles, estanterías, repisas, y posiciones, ubicación y salida automática a la realización de las compras/ventas en función de varios criterios.

Gestión de números de serie en compras, ventas, inventarios, movimientos manuales, históricos, ...

Control de expediciones, envíos y packing list, conexión de entornos móviles para obtener o introducir información (móviles, PDA's, pocket pc, ...).

Amplia gestión de lotes en compras, ventas y logística, trazabilidad completa, con gran cantidad de informes.

Gestión de almacenes de depósito, pudiendo gestionar nuestro stock en almacenes de clientes, y liquidarlo automáticamente a través de su facturación.

Escandallos de artículos con control de recursividad y cálculo automático de costes.

Gestión de artículos virtuales (composiciones de artículos sin fabricar como cestas de navidad o maquinaria, en la que la gestión de stock se realiza por sus componentes, aunque la venta se realiza por máquinas).

Gestión de los almacenes a través de unidades móviles como PDA's, pocket PC o móviles.

Servicios de preventa y postventa off-line, no necesita estar conectado a la central para poder trabajar.

Máxima conectividad con la central: GPRS, 3G, Wifi y LAN, permitiendo múltiples conexiones simultáneas.

Trabaja con equipos autónomos en camiones de reparto.

Generación de rutas de visita, controlando las incidencias y cambios con los clientes.

Realización de ofertas, pedidos, albaranes, facturas y notas de entrega, con aviso de recibos pendientes.

Impresión de documentos en impresoras portátiles.

Completo control de incidencias, sabrá exactamente qué problemas tienen sus clientes y cómo puede mejorar sus servicios.

Control de carga y descarga de mercancías, para almacenes móviles (camiones, furgonetas, ...).

Información de consumo del cliente a la hora de realizar sus pedidos, qué materiales compra, a qué precios, cuándo le realizó la última compra, etc...

Cobro de facturas y recibos, llevando un control de la caja del equipo móvil.

Liquidaciones final de jornada automatizadas.

Gestión de almacén, ofertas y pedidos on-line.

Garantice la exactitud en la información de su stock, la optimización en la gestión de sus compras, y el ahorro de tiempo y dinero en los movimientos del almacén, elementos seguros de éxito.



La incorporación de las nuevas tecnologías, permiten que pueda llevarse su oficina a cualquier parte. G2K Mobile le permite que su negocio esté allí donde usted se encuentre.



Estructura contable definible, hasta 15 niveles.  
Creación de Plantillas contables, para la automatización de apuntes periódicos.  
Borrador de asientos multi-moneda y multi-canal.  
Validación de asientos que no permite descuadres en la contabilidad.  
Extractos multi-moneda, multi-canal, anuales y por periodos.  
Mayor multi-moneda, multi-canal, por cuentas, apuntes, fechas, ....  
SalDOS contables agrupados, con opción de porcentajes.  
Cuentas anuales, Balance de Situación, Pérdidas y Ganancias, Cuadro de Financiación, modificables y parametrizables.  
Sumas y SalDOS multi-canal, multi-moneda.  
Remuneración de la contabilidad automática.  
Procesos de Regularización, Cierre y Apertura de ejercicio completamente automatizados.  
Cuentas contables de ventas y compras parametrizables a nivel de series.  
Introducción y contabilización automática de facturas DUA.  
Introducción y contabilización automática de facturas leasing.  
Asistente para la importación/exportación de apuntes contables.

#### **Funcionalidades de la contabilidad analítica:**

Definición de tantos planes analíticos como deseemos, pudiendo analizar la empresa bajo distintas visiones analíticas. Por áreas de negocio, por departamentos, por locales comerciales, ....  
Completa automatización de la contabilidad analítica a través de plantillas de imputación.  
Centros de coste de distribución posterior por periodos.  
Control de presupuestos para los centros de costes, con alertas presupuestarias en caso de rebasar desviaciones.



La perfecta integración de la gestión financiera, contable, presupuestaria y analítica nos permite conocer de una manera fiable la situación económica a tiempo real de nuestra empresa.

Registro de IVA Repercutido / Soportado, además de generar los libros, lleva un comprobador de datos.  
Libro Registro de Facturas Emitidas / Recibidas, pudiendo sacarlo por tipo de operaciones y series.  
Modelos 110, 111, 115 y 190, modelos de retenciones, el modelo 190 de retenciones anuales permite exportar datos según formato B.O.E.  
Modelo 303, Modelo del IVA.  
Modelo 340, exportación de los registros de IVA según formato B.O.E.  
Modelo 347, Modelo cifra superior a 3005 €, exportación de datos formato B.O.E., así como la emisión automática de avisos por carta o correo electrónico.  
Modelo 349, Listado con los datos del 349 y exportación de datos formato B.O.E.  
Intrastat, Listados de intrastat de Compras y Ventas.

#### **Funcionalidades del inmovilizado**

Avisos de Amortización, el propio programa avisa automáticamente cuando se deben de realizar las amortizaciones.  
Contabilización automática de la Amortización, para contabilizar/descontabilizar las amortizaciones pendientes bastará con apretar un botón.  
Distintos métodos de amortización, se puede amortizar constantemente, crecientemente, decrecientemente, por el método de dígitos o de una forma personalizada.  
Distintos periodos de amortización, se puede amortizar anualmente, semestralmente, trimestralmente o mensualmente.  
Amortización directa o indirecta, se permite amortizar sobre una cuenta de amortización o directamente sobre la cuenta de inventario.  
Centros de Inventario, podemos definir tantos centros de Inventario como deseemos.

Transmitir los modelos de forma telemática y automatizada, mantener siempre actualizadas todas las normativas son los elementos que permiten a su departamento económico mantener la efectividad y tranquilidad que necesita.





Cartera de Recibos, almacén de recibos donde podemos verlos estructurados por documentos de origen, y desde el cual realizaremos funciones de pago/despago de recibos, hacerlos invisibles/visibles, fragmentar los pagos, reajustarlos, ...

Remesas de Recibos y de Pagarés, permite tanto las remesas a la vista como las remesas al descuento, genera los soportes magnéticos según las normas 19, 32 y 58. Procesos de cierre de remesa, abono e impagados completamente automatizados. Permite abonos totales o parciales de las remesas. Llevando una perfecta gestión de riesgos, considerando incluso los días de carencia de cada banco para liberalización de riesgos en remesas al descuento.

Número de bancos ilimitados, para cada uno de los cuales podemos indicar que cuentas contables usará para cada situación. Así como el riesgo que se genera con cada banco.

Fácil gestión de recibos pendientes.

Diversos listados para la gestión de recibos, por clientes, agentes, agrupaciones,

Previsión de Cobros, Pagos y Tesorería, por vencimientos, por cuentas, por agentes, por bancos...

Posibilidad de agrupación de Recibos.

Posibilidad de generar pagos de varios recibos en un solo apunte, de uno o de varios clientes, pudiendo incluso compensar con recibos de pagos.

Pagos fraccionados.

Terminal punto venta táctil o con control estándar.

Sistema de seguridad por usuarios, donde cada usuario tiene una contraseña y unos permisos, parametrizándose quien tiene permiso a qué área, e incluso si debe de pedirle contraseña o no.

Múltiples sesiones, cajas y turnos de trabajo, con control de arqueos a todos los niveles.

Creación de facturas automatizada.

Generación de tickets regalo.  
Gestión de entregas a cuenta.

Gestión de vales regalo y reservas.

Facturación automatizada y parametrizable en función de importes, formas de pago, número de tickets, stock, ...

Control de caja con ingresos y gastos.

100 % integrado en el ERP G2K, contabilidad, stock, ... sin procesos de traspaso de datos.



Las distintas previsiones de cobros/pagos junto con la facilidad de gestión de sus transacciones económicas, recibos, remesas, anticipos, talones, pagarés, devoluciones, etc... le permite saber en todo momento sus ratios de riesgos, liquidez o endeudamiento, permitiéndole anticiparse y ahorrándole muchos gastos.



La solución para las instalaciones de mostradores de venta en el sistema, 100% integrados, porque la información exacta y actualizada del estado de sus ventas le permite gestionar sus bancos y almacenes con agilidad y seguridad.

# G2K TYC

TALLAS Y COLORES

G2K TYC es una solución para empresas del sector textil, desarrollada sobre G2K ERP, incluye todas sus funcionalidades y añade otras que dan solución a las necesidades específicas en el trabajo con **modelos-tallas-colores**. El uso de modelos, entidad fundamental de este sistema, permite la **generación de artículos** como resultado de las combinaciones obtenidas de las tallas y colores asociados. Los módulos de **logística y ventas** están adaptados para el uso de matrices TYC

Arquitectura basada en la creación de modelos, creación automatizada de artículos según una estructura parametrizable por el usuario.

Definición de grupos de tallaje.

Definición de precios por modelo o talla y color.

Control de stock a nivel de modelo, modelo-color o modelo-talla y color.

Módulo de soporte por Internet adaptado a la estructura.

Módulo de trabajo a través de PDA's.

Listados de documentos de ventas (ofertas, pedidos, albaranes y facturas) con formatos por artículos o por agrupaciones por modelos.

Listados de stock agrupados por modelos.

Línea de documentos con dualidad de introducción de datos, por artículos o por modelos.

Una herramienta imprescindible si trabaja en el sector textil. Obtenga todas las ventajas de nuestro ERP soportando una estructura de modelos de artículos con tallas y colores.

# G2K SAT

SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA



Trabajo por Líneas de Productos.

Gestión de garantías de productos, tipos de garantías, formas de aplicación, duración, etc...

Subclasificación de familias de artículos según sus funcionalidades.

Gestión de contratos, clasificaciones laborales, tipologías y horarios.

Gestión de centros de trabajo y servicios ofrecidos.

Control de máquinas, sus garantías, especificaciones, notas, avisos, ...

Gestión y planificación de visitas/revisiones.

Gestión de presupuestos con y sin garantías.

Gestión de ordenes de trabajo, partes de trabajo asociados a presupuestos y con gestión automática en su facturación, teniendo en cuenta los elementos en garantía.

Control de mecánicos, horarios, asignación trabajos, partes laborales, horas extras, días no trabajados, ....

Informes de evaluación de nuestros servicios, tiempo medio de respuesta, tiempo medio de duración de servicios, análisis de costes de materiales y mano de obra.



La solución que determinará la calidad de nuestro servicio post-venta. La mayor fidelización de sus clientes empezará por su satisfacción después de la compra.